

Klantprofiel



U heeft besloten om Stargroup B.V. in te schakelen voor advies. Ik ben u daarvoor zeer erkentelijk. Voor een goede uitvoering van de door u gegeven opdracht is een volledig beeld van uw persoonlijke situatie essentieel.

Voor u ligt het formulier "Klantprofiel". Graag wil ik u uitleggen om welke reden het voor u van belang is dat ik van u een ingevuld en ondertekend klantprofiel ontvang.

Op 1 januari 2007 is de Wet op het financieel toezicht (Wft) van kracht geworden. Deze wet is van toepassing op alle financiële dienstverleners en op alle financiële producten, waaronder verzekeringen. De Wft kent in het bijzonder voor u als consument voordelen en zekerheden.

Zo stelt deze wet kwaliteitseisen aan de adviseur op het gebied van betrouwbaarheid, deskundigheid, zorgplicht, transparantie, financiële zekerheid en een adequate en integere bedrijfsvoering.

Vooraf de zorgplicht die in deze wet is opgenomen, vereist dat een adviseur bij de advisering over bepaalde producten een klantprofiel opstelt en zijn advies afstemt op dit profiel. Ik kan u dus pas goed van dienst zijn als ik beschik over alle relevante informatie.

Bij de navolgende producten ben ik verplicht te beschikken over een klantprofiel voordat ik u kan adviseren:

- Spaar- en overlijdensrisicoverzekeringen;
- Arbeidsongeschiktheidsverzekeringen;
- Pensioen- en lijfrenteverzekeringen;
- Levensverzekeringen;
- Consumptief krediet;
- Hypotheken.

Zoals u ziet gaat hierbij om producten waar u voor een langere periode een beslissing neemt en een keuze maakt. Ik adviseer u daarbij op basis van mijn kennis maar vooral op basis van uw persoonlijke situatie.

Daarom verzoek ik u, ook in uw eigen belang, het klantprofiel zo volledig mogelijk in te vullen, te ondertekenen en naar mij toe te sturen. Uiteraard ben ik ook graag bereid één en ander samen met u in te vullen tijdens een persoonlijk gesprek.

Alle gegevens die u aan mij verstrekt worden vertrouwelijk behandeld. De informatie en het advies worden, nu of op een later tijdstip, niet voor andere doeleinden gebruikt of aan derde partijen beschikbaar gesteld. Op deze regel wordt alleen een uitzondering gemaakt indien ik verplicht ben de informatie van rechtswege te verstrekken. Als dit feit zich voordoet dan wordt de opdrachtgever hiervan direct in kennis gesteld.

Klantprofiel

Naam klant: _____ m/v Voorletters: _____

Voornaam: _____ Titel: _____

Adres: _____

Postcode: _____ Woonplaats: _____

Telefoon privé: _____ Mobiele nummer: _____

E-mail: _____ Geboortedatum: _____

BSN-nummer: _____ → (kopie identiteitsbewijs)

- Burgerlijke staat:
- Gehuwd
 - Ongehuwd
 - Samenwonend
 - Gescheiden

Alimentatieverplichting: nee / ja _____ per maand / jaar

Ontvanger alimentatie: nee / ja _____ per maand / jaar

- Weduwe / weduwnaar

Naam kinderen	Geboortedatum	Geslacht	Thuiswonend
		M / V	Ja / Nee
		M / V	Ja / Nee
		M / V	Ja / Nee
		M / V	Ja / Nee
		M / V	Ja / Nee

1. FINANCIËLE POSITIE

A. INKOMEN

Klant:

Categorie: Loondienst Zelfstandig Dga

Opleidingsniveau: VMBO
 MBO
 HBO
 WO
 Overig, namelijk _____

Huidig beroep / functie: _____

Arbeidscontract: N.v.t.
 Korter dan een jaar
 Jaar
 Onbepaalde tijd
 Anders, namelijk _____

Bruto inkomen: _____ per maand / jaar o.b.v. _____ uur per week

Overige inkomsten: _____ per maand/jaar

Auto van de zaak: Nee Ja Cataloguswaarde: € _____

Hoogte bijtelling: € _____

Beroepen / functies in het verleden:

1. _____

2. _____

3. _____

Partner:

Categorie: Loondienst Zelfstandig Dga

Opleidingsniveau: VMBO
 MBO
 HBO
 WO
 Overig, namelijk _____

Huidig beroep / functie: _____

Arbeidscontract: N.v.t.
 Korter dan een jaar
 Jaar
 Onbepaalde tijd
 Anders, namelijk _____

Bruto inkomen: _____ per maand / jaar o.b.v. _____ uur per week

Overige inkomsten: _____ per maand/jaar

Auto van de zaak: Nee Ja Cataloguswaarde: € _____

Hoogte bijtelling: € _____

Beroepen / functies in het verleden:

1. _____

2. _____

3. _____

B1. FINANCIËLE VERPLICHTINGEN

Soort schuld en afsluitdatum	Maatschappij	Bedrag	Rente aflossing per jaar	Looptijd en einde rentevastperiode
Hypotheek 1 Datum afsluiten: _____		Hoofdsom: _____ Restant hoofdsom: _____	Rente: _____% Aflossing: _____	_____ _____
Hypotheek 2 Datum afsluiten: _____		Hoofdsom: _____ Restant hoofdsom: _____	Rente: _____% Aflossing: _____	_____ _____
Consumptief krediet 1 Datum afsluiten: _____		Hoofdsom: _____ Restant hoofdsom: _____	Rente: _____% Aflossing: _____	_____ _____
Consumptief krediet 2 Datum afsluiten: _____		Hoofdsom: _____ Restant hoofdsom: _____	Rente: _____% Aflossing: _____	_____ _____

B2. UITGAVEN

Vaste Lasten per maand of per jaar	Uw uitgaven per maand of per jaar
Hypotheek of Huur	
Overige (bv. servicekosten, erfpacht)	
Lopende leningen/Afbetalingen	

Gas, water, licht	
Verzekeringen	
Heffingen (rioolrecht, waterschap, afvalstoffen etc.)	
Telefoon/kabel/Internet	
Studiekosten	
Abonnementen/Contributies	
Autokosten (verzekering, brandstof, wegenbelasting etc. van de eigen auto)	
Huishoudelijke uitgaven/Levensonderhoud	
Overige (Creditcard, lease, krediet, winkelpas)	
Totaal	

C. VERMOGEN

Onroerend goed

Woning als hoofdverblijf:

(geschatte) marktwaarde: € _____

WOZ- waarde: € _____

Tweede woning: € _____

Beleggingen

Waarde beleggingen (fondsen): € _____

Liquide middelen

Spaargeld: € _____

D. TOEKOMSTIGE FINANCIËLE POSITIE

Gedurende de looptijd en op het moment dat de doelstelling moet worden gehaald (einddatum product)

Verwachtingen in de ontwikkeling van het (gezins)inkomen

Wordt inkomensstijging klant verwacht Ja / Nee _____

Wordt inkomensstijging partner verwacht Ja / Nee _____

Motivatie: _____

Wordt inkomensdaling klant verwacht Ja / Nee _____

Wordt inkomensdaling partner verwacht Ja / Nee _____

Motivatie: _____

Verwachtingen in verband met de huidige gezinssituatie?

Wordt een wijziging in de huidige gezinssituatie verwacht : Ja / Nee

Motivatie (op welke termijn, wat is de wijziging etc.) :

Erfenis

Verwacht de klant een erfenis? Ja / Nee

Motivatie / Omvang _____

Verwacht de partner een erfenis? Ja / Nee

Motivatie / Omvang _____

Pensioen klant (UPO opvragen)

Reeds opgebouwd pensioen 1 : Ja / Nee Waarde*: _____

Naam pensioenfonds of verzekeraar: _____

Reeds opgebouwd pensioen 2 : Ja / Nee Waarde *: _____

Naam pensioenfonds of verzekeraar : _____

* waarde van het opgebouwde pensioen of pensioenbedrag per jaar

Huidige Pensioenregeling : Ja / Nee Eigen bijdrage : Nee
: Ja, € _____ per maand/jaar

Naam pensioenfonds of verzekeraar: _____

Aanvullende pensioenregeling: Ja / Nee

Lijfrente / Banksparen / anders, nl: _____

AOW-gatverzekering: Ja/ Nee Waarde: _____

Verzekeraar: _____

Arbeidsongeschiktheid

WGA-gatverzekering: Ja / Nee

WIA Excedentverzekering: Ja / Nee

Arbeidsongeschiktheidsverzekering: Ja / Nee Verzekerde som: _____

Verzekerde som: _____

Overlijden klant

Overlijdensverzekering 1: Ja / Nee Uitkeringsdatum : _____

Waarde: _____

Verzekeraar: _____

Overlijdensverzekering 2: Ja / Nee

Uitkeringsdatum : _____

Waarde: _____

Verzekeraar: _____

ANW-gatverzekering: Ja / Nee

Waarde: _____

Verzekeraar: _____

Overige vermogensopbouwende producten (levensverzekeringen, bankspaarproducten, bankbeleggingsproducten, beleggingsverzekeringen etc.)

Product 1: Ja / Nee

Soort product: _____

Uitkeringsdatum : _____

Waarde: _____

Product 2: Ja / Nee

Soort product: _____

Uitkeringsdatum : _____

Waarde: _____

Is één van bovenstaande producten gekoppeld aan de hypotheek: Ja / Nee, namelijk product _____

Partner(→ UPO opvragen)

Pensioen partner

Reeds opgebouwd pensioen 1: Ja / Nee

Waarde*: _____

Naam pensioenfonds of verzekeraar: _____

Reeds opgebouwd pensioen 2: Ja / Nee

Waarde*: _____

Naam pensioenfonds of verzekeraar : _____

* waarde van het opgebouwde pensioen of pensioenbedrag per jaar

Huidige Pensioenregeling: Ja / Nee

Eigen bijdrage : Nee
: Ja, € _____ per maand/jaar

Naam pensioenfonds of verzekeraar: _____

Aanvullende pensioenregeling: Ja / Nee Lijfrente / Banksparen / anders nl: _____

Spaarloonregeling: Ja / Nee Via Bank / Lijfrente / Niet

Levensloopregeling: Ja / Nee Via: Bank / Lijfrente / Niet

AOW-gatverzekering: Ja/ Nee Waarde: _____

Verzekeraar: _____

Arbeidsongeschiktheid

WGA-gatverzekering Ja / Nee

WIA Excedentverzekering Ja / Nee

Arbeidsongeschiktheidsverzekering Ja / Nee Verzekerde som: _____

Verzekerde som: _____

Overlijden partner

Overlijdensverzekering 1: Ja / Nee

Uitkeringsdatum: _____

Waarde: _____

Verzekeraar: _____

Overlijdensverzekering 2: Ja / Nee

Uitkeringsdatum: _____

Waarde: _____

Verzekeraar: _____

ANW-gatverzekering Ja / Nee

Waarde _____

Verzekeraar: _____

Overige vermogensopbouwende producten (levensverzekeringen, bankspaarproducten, bankbeleggingsproducten, beleggingsverzekeringen etc.)

Product 1: Ja / Nee

Soort product: _____

Uitkeringsdatum: _____

Waarde: _____

Verzekeraar: _____

Product 2: Ja / Nee

Soort product: _____

Uitkeringsdatum: _____

Waarde: _____

Verzekeraar: _____

Is één van bovenstaande producten gekoppeld aan de hypotheek: Ja / Nee, namelijk product: _____

NOTITIES

2. DOELSTELLINGEN

2a. Geef in volgorde van belangrijkheid (1 t/m 5) aan welke waarde u hecht aan de navolgende aspecten van een verzekering. (1 = meest belangrijk, 5 = minst belangrijk)

Goede voorwaarden: _____ Hoogte uitkering: _____ Lage prijs: _____

Gegarandeerde uitkering: _____ Voorkeur verzekeraar: _____

2b. Wat is/zijn uw doelstellingen? Meerdere antwoorden mogelijk

U wilt een verzekering die tot uitkering komt bij uw overlijden (verzorging nabestaanden)

- U wilt een verzekering die tot uitkering komt bij het overlijden van uw partner
- U wilt een vermogen opbouwen op lange(re) termijn, bijvoorbeeld als oudedagsvoorziening
- U wilt een aanvulling op uw huidige inkomen
- U wilt eerder met pensioen gaan
- U wilt een aanvulling op uw pensioen, AOW of een sociale uitkering;
- U wilt hiermee uw hypotheek geheel/gedeeltelijk aflossen
- U wilt de opbrengst uit uw levensverzekering gebruiken voor diverse doeleinden
- Anders, namelijk _____

3. FINANCIËLE KENNIS EN ERVARING

3a. Hoe zou u uw financiële kennis en ervaring inschatten:

- Slecht
- Matig
- Voldoende
- Goed
- Uitstekend

Motivatie: _____

3b. Heeft u al eerder advies gehad van een financiële dienstverlener?

- Ja, een assurantie- en/of hypotheekadviseur
- Ja, een bank
- Nee, via internet verzekeringen afgesloten
- Nee, via een direct writer
- Nee, nog niet eerder verzekeringen of hypotheek afgesloten

3c. Hoe vaak heeft u advies gehad op verzekeringen en/of hypotheek?

- niet
- 1 tot 3 keer
- 4 tot 6 keer
- 7 tot 10 keer
- Meer dan 10 keer

3d. Heeft u al eerder ervaring opgedaan met (levens)verzekeringen?

- Nee, ik heb geen ervaring met verzekeringen
- Ja, ik heb diverse verzekeringen

- 3e. Heeft u al eerder ervaring opgedaan met hypotheeken?
- Nee, ik heb geen ervaring met hypotheeken
 - Ja, ik heb al eerder een hypotheek afgesloten
 - Ja, ik heb nog een hypotheek lopen (zie vraag B1)
- 3f. Heeft u al eerder ervaring opgedaan met bankspaarproducten?
- Nee, ik heb geen ervaring met bankspaarproducten
 - Ja, ik heb al eerder een bankspaarproduct afgesloten
 - Ja, ik heb nog een bankspaarproduct lopen (zie hoger)
- 3g. Heeft u al eerder ervaring opgedaan met beleggen?
- Nee, ik heb geen ervaring met beleggen
 - Ja, ik heb eerder belegd in beleggingsfondsen
 - Ja, ik beleg zelf
- 3h. Indien u al eerder heeft belegd. Waarin en hoe frequent was dat dan?
- Obligaties:
- Hoe vaak heeft u hierin belegd?
- Nooit
 - 1 of 2 keer
 - 3 tot en met 5 keer
 - Meer dan 5 keer
- Hoeveel geld heeft u hierin in totaal belegd: € _____
- Wanneer heeft u hierin belegd?
- Kortgeleden
 - Enige tijd geleden (2 à 3 jaar)
 - Lang geleden (meer dan 5 jaar)
- Beleggingsfondsen:
- Hoe vaak heeft u hierin belegd?
- Nooit
 - 1 of 2 keer
 - 3 tot en met 5 keer
 - Meer dan 5 keer
- Hoeveel geld heeft u hierin in totaal belegd: € _____
- Wanneer heeft u hierin belegd?
- Kortgeleden
 - Enige tijd geleden (2 à 3 jaar)
 - Lang geleden (meer dan 5 jaar)
- Aandelen:
- Nooit
 - 1 of 2 keer
 - 3 tot en met 5 keer
 - Meer dan 5 keer
- Hoeveel geld heeft u hierin in totaal belegd: € _____
- Wanneer heeft u hierin belegd?
- Kortgeleden
 - Enige tijd geleden (2 à 3 jaar)
 - Lang geleden (meer dan 5 jaar)
- Opties en overigen:
- Nooit
 - 1 of 2 keer
 - 3 tot en met 5 keer
 - Meer dan 5 keer
- Hoeveel geld heeft u hierin in totaal belegd: € _____

Wanneer heeft u hierin belegd?

- Kortgeleden
- Enige tijd geleden (2 à 3 jaar)
- Lang geleden (meer dan 5 jaar)

- 3i. Heeft u al eerder ervaring opgedaan met een consumptief krediet (persoonlijke lening of doorlopend krediet)?
- Nee, ik heb geen ervaring met consumptief krediet
 - Ja, ik heb al eerder een consumptief krediet afgesloten
 - Ja, ik heb nog een consumptief krediet lopen (zie vraag B1)
- 3j. Met wat voor geld belegt u?
- Met eigen geld
 - Met geleend geld
 - Gedeeltelijk eigen, gedeeltelijk geleend geld; in de verhouding: _____ / _____ procent

4. RISICOBEREIDHEID

Inzake inkomensverzekeringen

- U wilt bij arbeidsongeschiktheid het risico dat uw inkomen vermindert gedeeltelijk afdekken met een verzekering.
- U wilt bij arbeidsongeschiktheid het risico dat uw inkomen vermindert volledig afdekken met een verzekering
- U wilt bij werkloosheid het risico dat uw inkomen vermindert gedeeltelijk afdekken met een verzekering
- U wilt bij werkloosheid het risico dat uw inkomen vermindert volledig afdekken met een verzekering

Inzake levens- en pensioenverzekeringen

- U wilt volledige zekerheid over het tzt uit te keren bedrag
- U aanvaardt kleine /middelmatische /grote fluctuaties in het tzt uit te keren bedrag.
- U wilt een verzekering met een beleggingscomponent
- U wilt een verzekering zonder een beleggingscomponent

Inzake bankspaarproducten

- U wilt volledige zekerheid over het tzt uit te keren bedrag
- U aanvaardt kleine /middelmatische /grote fluctuaties in het tzt uit te keren bedrag.
- U wilt een bankspaarproduct met een beleggingscomponent
- U wilt een bankspaarproduct zonder een beleggingscomponent

Inzake hypotheken

- U wilt zekerheid dat de hypotheek op het einde van de looptijd volledig is afgelost
- U aanvaardt het risico dat een klein/middelgroot/groot deel van de hypotheek op het einde van de looptijd nog niet is afgelost.

Inzake beleggingen

Beleggingen variëren continu in waarde. Bij welke (tussentijdse) waardedaling van uw totale beleggingsportefeuille voelt u zich niet bezwaard?

- 0%
- Bij een waardedaling van 1 tot en met 5%
- Bij een waardedaling van 6 tot en met 15%
- Bij een waardedaling van 16 tot en met 25%
- Bij meer dan 25%
- Bij een waardedaling gerelateerd aan het negatieve rendement van de (markt)index

De mate van risicobereidheid

Wat is uw beleggingshorizon, met andere woorden hoe lang wilt u uw geld beleggen?

- korter dan 2 jaar
- 2 tot 5 jaar
- 5 tot 10 jaar
- 10 tot 15 jaar
- Langer dan 15 jaar

5. AMBITIES

SCHADE-INKOMENSVERZEKERINGEN

5a. Wat vindt u belangrijk in het kader van uw schade-inkomensverzekeringen?

- U wilt verzekeringen met hele goede voorwaarden
- U wilt verzekeringen met goede voorwaarden en een redelijke premie
- U wilt verzekeringen met een zo laag mogelijke premie
- U wilt bij arbeidsongeschiktheid een (gedeeltelijke) aanvulling hebben op uw inkomen
- U wilt een verzekering hebben die een eventueel verlies van inkomen bij werkloosheid dekt
- Anders, namelijk _____
- Niet van toepassing (indien een ander product wordt gesloten)

HYPOTHEEK

5b. Wat is het doel van uw hypotheek voor wat betreft de hoogte van het te lenen bedrag en de relatie met uw inkomen?

- U wilt een zo hoog mogelijk bedrag lenen
- U wilt uw hypotheek op basis van twee inkomens baseren
- Gedurende de hele periode
- Gedurende een bepaalde periode namelijk van _____ tot _____
- U wilt uw hypotheek uitsluitend op basis van één inkomen
- Anders, namelijk _____

5c. Wat is het doel van uw hypotheek voor wat betreft de rente en de aflossing?

- U wilt een zo laag mogelijke rente
- U wilt goede voorwaarden met een relatief goede rente
- Anders, namelijk _____

- U wilt uw hypotheek aan het einde van de looptijd ineens aflossen
- U wilt uw hypotheek aan het einde van de looptijd gedeeltelijk aflossen, namelijk _____ %

- U wilt tussentijds aflossen, namelijk _____ %
- U wilt weten wat fiscaal het meest aantrekkelijke is

LEVENSVERZEKERINGEN

5d. Wat is/zijn de doelstellingen van uw levensverzekering(en):

- Aflossing hypotheek
 - Volledige aflossing
 - Gedeeltelijke aflossing, namelijk _____ %
- De studie van uw kind(eren)
- Aanvulling op uw pensioen en/of AOW
- Het risico dat u of uw partner (voor een bepaalde datum) overlijdt
- Als aanvulling op uw huidige inkomen
- Om eerder met pensioen te gaan: gewenste pensioenleeftijd _____
- Om uitvaartkosten te dekken
- Om op dit moment van te leven

- U wilt helemaal geen levensverzekering
- Anders, namelijk _____

5e. Wat is uw belangrijkste doelstelling indien niet alle doelstellingen gehaald kunnen worden?

- Om van de opbrengsten te kunnen leven
- Een oudedagsvoorziening
- Aanvulling op uw huidige inkomen
- Geheel of gedeeltelijke aflossing van uw hypotheek
- Voor de studie van uw kinderen
- Anders, namelijk _____

BELEGGINGEN (BELEGGINGSVERZEKERINGEN EN BELEGGINGSREKENINGEN)**5f. Wat is/zijn de doelstellingen van uw beleggingen (meerdere antwoorden zijn mogelijk):**

- Aflossing hypotheek
 - Volledige aflossing
 - Gedeeltelijke aflossing, namelijk _____ %
- De studie van uw kind(eren)
- Aanvulling op uw pensioen en/of AOW
- Het risico dat u of uw partner (voor een bepaalde datum) overlijdt
- Als aanvulling op uw huidige inkomen
- Om eerder met pensioen te gaan: gewenste pensioenleeftijd _____
- Om uitvaartkosten te dekken
- Om op dit moment van te leven

- U wilt helemaal geen levensverzekering
- Anders, namelijk _____

5g. Wat is uw belangrijkste beleggingsdoelstelling?

- Om van de opbrengsten te kunnen leven
- Een oudedagsvoorziening
- Aanvulling op uw huidige inkomen
- Geheel of gedeeltelijke aflossing van uw hypotheek
- Voor de studie van uw kinderen
- Anders, namelijk _____

5h. Hoe verhoudt de belegging zich tot uw gehele vermogen?

- U heeft uw totale vermogen (spaargeld) belegd.
- U heeft een deel van uw vermogen (spaargeld) belegd, namelijk _____ %

5i. Hoe actief wilt u bezig zijn met uw belegging?

- Zeer actief, ik volg dagelijks/wekelijks de koersen/beurs
- Normaal actief, ik bekijk om de één à twee maanden de koersen/beurs
- Nagenoeg inactief, ik wacht wel tot ik wat hoor van mijn beleggingsfonds/adviseur

BANKSPAREN**5j. Wat is/zijn de doelstellingen van uw bankspaarproduct(en) :**

- Aflossing hypotheek
- Volledige aflossing
- Gedeeltelijke aflossing, namelijk _____ %
- De studie van uw kind(eren)
- Aanvulling op uw pensioen en/of AOW
- Het risico dat u of uw partner (voor een bepaalde datum) overlijdt
- Als aanvulling op uw huidige inkomen
- Om eerder met pensioen te gaan: gewenste pensioenleeftijd _____
- Om uitvaartkosten te dekken
- Om op dit moment van te leven

- U wilt helemaal geen bankspaarproduct
- Anders, namelijk _____

5k. Wat is uw belangrijkste doelstelling indien niet alle doelstellingen gehaald kunnen worden?

- Om van de opbrengsten te kunnen leven
- Een oudedagsvoorziening
- Aanvulling op uw huidige inkomen
- Geheel of gedeeltelijke aflossing van uw hypotheek
- Voor de studie van uw kinderen
- Anders, namelijk _____

GESPREKSVERSLAG

Ik wil niet meewerken aan het invullen van dit klantprofiel. Ik weet welk product ik wil. Ik verzoek u om voor mij een offerte aan te vragen bij een verzekeraar op basis van de criteria genoemd in vraag 2a / b. Deze vraag heb ik dan ook wel ingevuld.

Door dit vakje aan te kruisen geeft u aan dat u van mij slechts verwacht dat ik een verzekeraar voor u selecteer op basis van de door u genoemde criteria. Ik kan u niet adviseren over de vraag of dit product aansluit bij uw persoonlijke situatie. Wel kan ik bemiddelen bij de totstandkoming van het door u gekozen product.

Het product dat ik wil betreft een:

Het dient in ieder geval te voldoen aan de navolgende eisen:

Toelichting:

Met het ondertekenen van dit klantprofiel verklaart u dat de vragen juist en zo volledig mogelijk zijn beantwoord. Indien u één of meerdere keren heeft aangegeven dat bepaalde onderwerpen op uw verzoek niet zijn besproken, dan kan het voorkomen dat achteraf blijkt dat die gegevens wel relevant waren voor het door mij te geven advies. Vanzelfsprekend heb ik hier dan ook geen rekening mee kunnen houden.

Handtekening klant voor akkoord:

Naam: _____

Datum: _____

Plaats: _____

Handtekening partner voor akkoord:

Naam: _____

Datum: _____

Plaats: _____

Stargroup B.V. / www.stargroup.nl

Handtekening: _____

Telefoonnummer: _____

Datum: _____

Uw persoonsgegevens worden door Stargroup B.V. verwerkt ten behoeve van het vervaardigen van het door u gevraagde advies. De gegevens worden, nu of op een later tijdstip, niet voor andere doeleinden gebruikt of aan derden ter beschikking gesteld. Enige uitzondering hierop is wanneer dit van rechtswege afgedwongen wordt. Dit kan bijvoorbeeld plaatsvinden bij een controle door een toezichthouder. Als een dergelijke situatie zich voordoet wordt de opdrachtgever hiervan direct op de hoogte gesteld.